

## RENCONTRE AVEC JEAN-LUC VITRY

# Pour créer mon entreprise, j'ai choisi la CMA

Jean-Luc Vitry a créé son entreprise d'impression 3D, ONE SHAPE 3D, en 2015. Pour mener son projet à bien, il a souhaité être accompagné par la CMA 31.



Imprimantes 3D - Dépôt de fil & Résine.



Aperçu de la collection d'impression 3D.

## LMA : POUVEZ-VOUS NOUS PRÉSENTER VOTRE ENTREPRISE ?

**Jean-Luc Vitry :** Mon activité a pour vocation d'accompagner les clients dans leurs projets techniques ou créatifs : prototypes, maquettes, objets marketing, support de communication, objets déco... J'interviens sur tout ou partie du process : du développement, modélisation, fabrication en impression 3D et post-traitement de l'objet pour des professionnels ou des particuliers. En fait la seule limite est l'imagination du client !

## LMA : POUVEZ-VOUS NOUS DÉCRIRE VOTRE PARCOURS DE CRÉATEUR ?

**J.-L. V. :** Après un bilan de compétence, la perspective de création d'une entreprise dans un domaine créatif s'est naturellement dégagée. Fort de mon expérience de quinze ans dans le domaine du bureau d'études aéronautique, je souhaitais capitaliser sur cette expérience mais y ajouter une dimension de gestion globale d'un projet (de l'étude à la fabrication). Toujours curieux des nouvelles technologies, c'est ainsi que l'idée de compléter mon activité avec l'impression 3D m'a paru évidente. Malheureusement, à l'époque, le monde de la création d'entreprise était une inconnue pour moi et le fait d'être accompagné dans ces démarches me

paraissait essentiel pour un démarrage dans des conditions optimales. J'ai donc contacté plusieurs organismes d'aide à la création d'entreprise pour des entretiens de présentation et finalement j'ai opté pour un accompagnement avec la CMA, qui a le mieux répondu à mes interrogations et mes attentes.

Avec l'aide de mon conseiller référent, nous avons donc établi ensemble un plan de travail pour la création du projet, avec comme support un questionnaire en ligne, qui reprend et détaille chacune des étapes préalables à la création d'une entreprise. Ce qui a permis de cibler, ce que je considère comme l'étape clé : l'étude de marché. Une fois l'étude de marché finalisée, mon conseiller s'est chargé de préparer le chiffrage (Compte de résultat prévisionnel, détail des charges, soldes intermédiaires de gestion, besoin de fonds de roulement, plan de financement) et la présentation du projet dans le but d'obtenir un prêt bancaire.

Une fois celui-ci accepté, nous avons pu passer à l'étape suivante : Le stage de préparation à l'installation. Deux choix m'étaient présentés : un stage d'une semaine en séance ou un stage en ligne interactif d'une vingtaine d'heures avec questionnaire de validation final. J'ai opté pour le stage en ligne car plus de souplesse sur les horaires. Les entrevues avec mon conseiller se faisaient à une fréquence



### ONE SHAPE 3D

**Prénom Nom :** Jean-Luc Vitry

**Activité :** Modélisation et impression 3D

**Adresse :** 22 rue Pages, Toulouse

**Tél. :** 06 28 76 74 28

**Mail :** oneshape3d@gmail.com

**Date de création :** 23 novembre 2015

**Forme juridique :** SASU

**Nombre de salariés :** 0

**Site :** www.oneshape3d.com

13

d'une fois tous les 10/15 jours suivant les besoins, mais ce dernier restait disponible à tout moment, et m'a dispensé de conseils pertinents, ce qui m'a permis, en l'espace de cinq mois, de créer ma société dans des conditions de confiance.

Actuellement, je bénéficie du complément de prêt NACRE (complément à taux 0 %). Mon conseiller CMA s'est également chargé du montage de ce dossier afin de m'en faciliter l'obtention.

## LMA : ÊTES-VOUS TOUJOURS ACCOMPAGNÉ PAR LA CMA 31 ?

**J.-L. V. :** La CMA m'a fourni une licence permanente d'un logiciel de facturation/devis, ainsi qu'un fichier Excel pour le suivi de ma trésorerie. De plus, j'ai mon conseiller CMA qui se tient toujours à ma disposition pour des conseils généraux, et avec qui on fait des points réguliers sur l'évolution de mon activité.