

OBJECTIFS

- Calculer ses coûts de revient et établir ses prix de vente à partir d'une méthode simple adaptée à son activité (chantier, prestation ou fabrication).
- Maîtriser l'élaboration de ses devis.

PUBLIC

> Chef d'entreprise, salarié, conjoint collaborateur et porteur de projet.

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- > Formateur spécialisé en comptabilité.
- > Exercices pratiques sur les cas de chaque participant.
- > Support de formation remis à chaque participant.
- > Formation accessible en présentiel ou à distance.

PRÉ-REQUIS

> Aucun.

ÉVALUATION

> Questionnaire d'évaluation, attestation de suivi de formation et d'évaluation des acquis à l'issue de la formation.

ACCESSIBILITÉ

> Conditions d'accès au public en situation de handicap, contactez le référent handicap au 05 61 10 47 47.

DÉLAI D'ACCÈS

> Jusqu'à la veille de la formation.

PROGRAMME

- **Présentation des principaux mots clefs :** chiffre d'affaires, coût de revient, charges fixes et variables, prix de vente, marge commerciale, seuil de rentabilité.
- **Comment déterminer son prix de vente ?**
- **Réalisation d'un tableau de gestion et calcul d'un taux horaire.**
- **Suivi de la TVA.**
- **La rédaction d'un devis.**
- **Passer du devis à la facture.**
- **Exercices pratiques (divers calculs...).**

DURÉE : 14 heures - 2 jours

DATES ET HORAIRES : se reporter au [calendrier des formations](#) sur notre site internet

TARIF : 210€ par jour de formation (prise en charge possible par le conseil de la formation, opco, Pôle Emploi ou CPF)

INFORMATIONS ET INSCRIPTION :

Contact 05 61 10 47 47
formation@cm-toulouse.fr

Je m'inscris

CMA 31
18 bis bd Lascrosses 31000 TOULOUSE

IFCMA
55 bd de l'Embouchure 31200 TOULOUSE

