

Date	ACCOMPAGNEMENT DES ENTREPRISES EN DIFFICULTE	
-------------	---	---

Raison sociale :	
Coordonnées :	
Tel :	Mail :

Forme Juridique :	
SIREN :	
Responsable :	
Date Création :	

Activité :

Cabinet comptable :

Banque :

Effectif :

<i>Pour chaque question, portez une note de 1 à 10 selon l'importance de la situation pour votre entreprise; 0 si pas concerné par la question</i>	
Relations clients	
Vous avez perdu votre principal client ou vous subissez la faillite de vos gros clients	
Vous avez constaté une baisse anormale de l'activité ou vous ne réalisez pas le chiffre d'affaires prévu (mauvaise conjoncture économique, blocage des prix, difficultés commerciales,...)	
Vous constatez des pertes de parts de marché, vous avez du mal à signer des contrats	
Vous craignez que votre prix de revient soit trop élevé	
Vous avez des difficultés à respecter vos engagements vis-à-vis de vos clients (délai de livraison, qualité, SAV)	
Vous subissez des retards ou incidents de paiements de vos clients	
Procès ou litige client	
Relations fournisseurs	
Allongement des délais de règlement	
Suppression des délais de règlement	
Refus de livraison	
Exercice du droit de revendication (clause de réserve de propriété)	
Injonction de payer et/ou assignations pour créances non contestées	
Vous êtes dépendant d'un seul fournisseur	
Relations avec les organismes d'Etat (impôts, organismes sociaux...)	
Non dépôt des déclarations	
Inexactitude dans les bases de cotisations sociales et/ou de TVA	
Non règlement des cotisations ou de la TVA	
Non paiement des précomptes	
Inscription de privilèges URSSAF/Trésor	
Avis à tiers détenteur	
Vous avez reçu la notification d'un redressement significatif suite à un litige (fiscal, social, ou réglementaire)	

Relations avec les banques et santé financière	
Appels journaliers du banquier pour faire le point avant d'accepter de payer les chèques qui se présentent	
Refus de payer les chèques ou échéances (traites)	
vous autorisation de découvert a été réduite ou supprimée	
vous compte est anormalement à découvert sans interruption depuis 3 mois	
la cotation de votre entreprise par la Banque de France a été abaissée	
vous trésorerie ne vous permet pas de régler votre prochaine échéance de cotisations sociales ou une échéance fiscale, votre loyer, vos salariés	
Vous ne pouvez pas assurer le financement du remplacement d'un équipement défectueux	
Vous n'avez pas la capacité financière de payer les primes de licenciement du plan de réduction de l'effectif que vous envisagez	
Vous avez pris des engagements financiers (investissement, production,...) sans avoir de commande ferme	
Environnement de l'entreprise	
Vous avez subi récemment une augmentation significative de votre loyer	
Vous avez été victime de phénomènes accidentels : dégât des eaux, incendie, cambriolage, ...	
Vous n'avez pas déposé vos comptes annuels au greffe du Tribunal de commerce	
Vous n'êtes pas à jour dans votre comptabilité et/ou suspension des travaux du fait du non règlement des honoraires	
Votre secteur d'activité est victime d'une pression médiatique	
Vous subissez un accroissement excessif des charges d'exploitation, une réduction de votre marge	
L'entreprise est dans l'incapacité à s'adapter aux mutations technologiques ou réglementaires liées à son activité	
Le chef d'entreprise est en prise à des problèmes personnels importants (santé, relations familiales...)	
L'un de vos anciens collaborateurs vient de créer une entreprise concurrente	

Situation sur les 6 derniers mois :

Mois	CA	Trésorerie

Inventaire des dettes :

Postes de dette	Montant échu	Montant à échoir
TVA		
Impôts		
Organismes sociaux		
Salaires		
Banques		
Fournisseurs		
Autres		
TOTAL		

Etat des disponibilités :

Poste	Montant
Niveau de trésorerie actuel	
Montant des créances rapidement recouvrables	
TOTAL	

Indépendamment de la situation financière quels sont les projets de l'entreprise:

.....
.....
.....
.....

Les perspectives de CA: Hausse / Stabilisation / Baisse

Les perspectives pour le secteur d'activité :.....

.....
.....
.....
.....

Note : pour tout entretien, munissez-vous de vos 3 derniers bilans et compte de résultat