

Stage de Préparation à l'Installation (en ligne)

OBJECTIF

Cette préparation à l'installation a pour objectif de vous apporter les connaissances de base, fondamentales et nécessaires pour votre démarche de création/reprise d'entreprise et pour assurer vos nouvelles fonctions de chef d'entreprise.

PUBLIC CONCERNÉ

Tout porteur de projet de création ou reprise d'entreprise artisanale, ayant un minimum d'aisance avec l'outil informatique.

CONTENU

Afin de répondre au plus près à vos attentes, vous aurez la possibilité de choisir parmi l'un des deux parcours suivants :

- **Activité artisanale avec local commercial**
- **Activité artisanale (autres)**

Pour les deux parcours, le stage se décompose en sept étapes abordant :

- La culture entrepreneuriale de l'artisan,
- L'étude du marché, la stratégie et l'action commerciale,
- La gestion prévisionnelle et financière, la protection sociale et les assurances,
- Les formes juridiques et les différents régimes de l'entreprise artisanale,
- La gestion de l'entreprise artisanale,
- Les ressources humaines,
- Le quizz global

Les différents modules pour chaque étape, intègrent des quizz intermédiaires, des vidéos et jeux de rôles permettant de rendre le stage plus dynamique et ludique.

MODALITES PEDAGOGIQUES

Réalisation de la formation par le biais de séances d'autoformation.

Un référent vous sera accessible par mail, tout au long de votre parcours, pour vos demandes particulières.

L'appréciation des résultats se fera sur la base des critères suivants :

- vérification des temps de connexion par module et de manière globale,
- un test de contrôle de connaissances de type QCM.

TARIF 2018 DE LA PRESTATION

223.85 Euros

Inscription préalable indispensable à l'**Espace créateurs** avec une pièce d'identité et le règlement du stage.

PROGRAMME

Etape 1 : Culture entrepreneuriale de l'artisan

Module « Les différentes facettes du métier de chef d'entreprise » (se positionner)

Vidéo « Les étapes de la création d'entreprise »

Etape 2 : Etude de marché, stratégie et action commerciale

Vidéo « La cohérence commerciale

Module « Etude de marché : généralités et pratique »

Vidéo « Les attentes prioritaires du client »

Module « Définir une politique commerciale »

Vidéo « Aller à la rencontre de ses clients »

Module « Outil de communication : le téléphone »

Module « Le bouche à oreille »

Module « Internet et le commercial »

Module « Réseaux »

Module « La facturation »

Vidéo « Vérifier la stratégie mise en place »

Vidéo « Les pièges à éviter lors de l'installation »

Etape 3 : Gestion prévisionnelle et financière, protection sociale et assurances

Vidéo « La cohérence financière »

Module « Compte de résultat prévisionnel, estimation du C.A. et seuil de rentabilité »

Vidéo « Dimensionner son projet »

Module « Banque : ce qu'il faut savoir »

Module « Banque : emprunt ou crédit-bail »

Module « Assurances »

Module « Le régime social de l'entreprise artisanale »

Etape 4 : Les formes juridiques et les différents régimes de l'entreprise artisanale

Vidéo « Les choix à faire lors de l'installation »

Module « Aspect juridique »

Vidéo « Le choix de la forme juridique »

Module « Aspect fiscal »

Vidéo « La rédaction des statuts d'une entreprise »

Module « Les formalités d'immatriculation, aspects réglementaires divers »

Etape 5 : La gestion de l'entreprise artisanale

Module « Choisir son comptable »

Module « Les impayés »

Module « Pratiquer le développement durable »

Etape 6 : Les ressources humaines

Vidéo « La gestion des priorités »

Vidéo « Gestion du temps »

Module « Gestion du temps »

Module « Embaucher le premier salarié »

Etape 7 : L'évaluation



**Chambres de Métiers
et de l'Artisanat**

Haute-Garonne

**Chambre de Métiers et de l'Artisanat
de la Haute-Garonne**

18 bis Bd Lascrosses

BP 91030

31 010 TOULOUSE Cedex 6

Tél. : 05 61 10 47 47

www.cm-toulouse.fr

spi en ligne