



COMPTABILITE GESTION

Fixer ses prix de vente et établir ses devis

OBJECTIFS

- Calculer ses coûts de revient et établir ses prix de vente à partir d'une méthode simple adaptée à son activité (chantier, prestation ou fabrication),
- Maîtriser l'élaboration de ses devis.

➤ PROGRAMME

- **Présentation des principaux mots clefs :** chiffre d'affaires, coût de revient, charges fixes et variables, prix de vente, marge commerciale, seuil de rentabilité.
- **Comment déterminer son prix de vente ?**
- Réalisation d'un **tableau de gestion et calcul d'un taux horaire.**
- **Suivi de la TVA.**
- La rédaction d'un **devis.**
- **Passer du devis à la facture.**
- **Exercices pratiques** (divers calculs, rédaction d'un devis...).

➤ PUBLIC

Chefs d'entreprises, salariés, conjoints ou auxiliaires familiaux du secteur artisanal. Chefs d'entreprises, salariés hors secteur artisanal.

➤ MODALITES PEDAGOGIQUES

- Formateur spécialisé en comptabilité.
- Exercices pratiques sur les cas de chaque participant.
- Support de formation remis à chaque participant.
- Formateur spécialiste de la comptabilité de l'entreprise artisanale.

➤ DUREE

2 Jours

➤ LIEU

GRENADE
TOULOUSE