

Remporter un appel d'offres



Public

Chef d'entreprise, salarié, conjoint collaborateur du secteur artisanal.

Chef d'entreprise, salarié hors secteur Porteur de projet



Modalités pédagogiques

Formateur spécialiste des marchés publics Etude de cas et mise en situation sur des dossiers concrets



Pré-requis

Aucun



Evaluation

Questionnaire d'évaluation, attestation de suivi de formation et d'évaluation des acquis à l'issue de la formation.

OBJECTIFS

- ✓ Comprendre les nouvelles règles qui régissent les marchés publics.
- ✓ Apprendre à répondre efficacement et à se différencier. Construire ses outils et son argumentation.

PROGRAMME

- ✓ Comprendre les règles des marchés publics : ordonnance du 23 juillet 2015.
- ✓ Accéder aux avis de marchés et les cibler : Comment trouver les marchés et obtenir les dossiers de consultation, plateformes de téléchargement.
- ✓ Comprendre les différentes procédures par rapport aux seuils et connaître les différents types de marchés.
- ✓ Savoir se repérer dans les pièces marchés : les différents documents.
- ✓ Savoir présenter sa candidature : capacité à soumissionner, comprendre les articles du code des marchés publics, remplir les documents...
- ✓ Comprendre la grille de lecture de l'acheteur : analyse des critères d'attribution.
- ✓ Le contenu de l'offre : comment réaliser un mémoire technique et le personnaliser en fonction du cahier des charges et des critères de sélection,
- ✓ Argumenter sur certaines clauses, valoriser l'entreprise.



3 jours

21 heures



MAJ: 29/09/2017

18 bis bd Lascrosses 31000 TOULOUSE55 bd de l'Embouchure 31000 TOULOUSE

Inscription et informations :

05 61 10 47 47

formation@cm-toulouse.fr

