

# Dynamiser son point de vente

*Pour mieux positionner ses produits et aménager efficacement son point de vente, cette formation permet de comprendre de quelle manière animer son espace commercial pour le rendre plus attractif.*



## POUR AUGMENTER SES VENTES ET SON CHIFFRE D'AFFAIRES

### ① Objectif de la formation

Donner aux participants les **astuces** simples et pratiques pour **développer son chiffre d'affaires** sur le lieu de vente.

### ② Programme

- **Analyser son aménagement actuel** : détecter les points forts et les points faibles à améliorer
- **Mieux présenter ses produits** sur le lieu de vente : comprendre le positionnement des produits et les règles de présentation
- **L'animation de son site** : promotion et publicité sur le lieu de vente
- **Rendre son point de vente attractif** grâce à des techniques pratiques
- **Fidéliser sa clientèle**

### ③ Public concerné

Toute personne désirant **développer son chiffre d'affaires** en dynamisant son point de vente de manière efficace.

### ④ Modalités pédagogiques

- Animateur spécialisé en marketing et techniques de vente dans l'entreprise artisanale.
- Coût total du stage : 46 € (16 € la journée collective, 30 € le suivi individuel)

### ⑤ Durée

**1 jour et demi** (dont 1/2 journée en formation individualisée)

#### Le + de cette formation...

**Bénéficiez d'un accompagnement individualisé** : un spécialiste se déplace dans votre entreprise afin d'optimiser l'activité de votre point de vente.